

ASESOR/A COMERCIAL SECTOR IT SEVILLA

En Grupo Castilla estamos gestionando un proceso de selección para la empresa **GRUPO SOLITIUM**, compañía líder en soluciones IT, ofimática y audiovisuales, con más de 30 años de trayectoria y presencia en todo el territorio nacional.

Más información sobre la empresa: <https://solitium.es/>

¿Cuáles serán tus funciones?

- Dar vida a **nuevas oportunidades de negocio**, impulsando la demanda de las distintas líneas de productos y servicios.
- **Construir y hacer crecer** una cartera propia de **clientes**, generando relaciones sólidas, de confianza y con verdadero valor añadido.
- Explorar nuevos mercados y abrir puertas a nuevas oportunidades comerciales, combinando iniciativa, creatividad y capacidad de negociación.
- **Alcanzar y superar objetivos comerciales**, manteniendo siempre el foco en la fidelización y satisfacción del cliente.
- Y también las funciones más administrativo-comerciales del proceso: actualización de CRM, elaboración de propuestas, seguimiento de oportunidades y reporting estratégico.

¿Qué ofrecemos?

- Interesante retribución constituida por una parte fija en función del perfil aportado, y una parte variable en función de objetivos alcanzables.
- **Estabilidad y crecimiento profesional**, con contrato indefinido y la posibilidad de desarrollar una carrera sólida dentro de una compañía innovadora, dinámica y en plena evolución.
- **Aprendizaje continuo y plan de carrera**, acompañado de formación constante para impulsar tu desarrollo profesional y ayudarte a seguir creciendo.
- Horario de lunes a jueves de 08:00h a 17:30h, con una hora de descanso. Los viernes y en verano la jornada es continua.
- **Un entorno de trabajo cercano, estable y motivador**, donde podrás formar parte de un proyecto con visión de futuro y una trayectoria de crecimiento constante.

¿Qué buscamos en ti?

- Valoramos candidaturas tanto con experiencias afines a la mencionada como candidaturas junior o con otra experiencia, que quieran enfocar su carrera en el desarrollo comercial y el sector IT.

- Valoraremos también de forma positiva si tienes formación vinculada al ámbito tecnológico, así como conocimientos relacionados con nuevas tecnologías, digitalización y comercio.
- Más allá de la experiencia o la formación, buscamos **personas con actitud, curiosidad y ganas de crecer**. Perfiles con clara orientación al cliente, facilidad para conectar y comunicar, y capacidad para desenvolverse en entornos dinámicos y colaborativos.
- Residencia preferible en Sevilla o zonas cercanas.

Si te motiva formar parte de un proyecto en crecimiento, asumir nuevos retos y seguir impulsando tu desarrollo profesional, ¡queremos conocerte!

Esta puede ser la oportunidad que estabas esperando para crecer en un entorno innovador, estable y lleno de posibilidades.

¿Te animas a dar el paso? ¡Estaremos encantados/as de descubrir tu talento y verte entre nuestros/as próximos/as candidatos/as!

GRUPO SOLITIUM es una empresa comprometida con la igualdad de oportunidades. Valoramos la diversidad y no discriminamos por razón de género, orientación sexual, identidad de género, expresión de género, origen, edad, diversidad funcional o cualquier otra característica protegida por ley.